

OFERTA LLOC DE TREBALL

Codi Oferta: 2214

DESCRIPCIÓ DE LA VACANT A COBRIR

LLOC: PROSPECCIÓ LABORAL

CONDICIONS

CONTRACTE I CONDICIONS: Contracte d'Interinitat

DURADA: Finalització el 31 de desembre de 2022

JORNADA I HORARI: 40 hores setmanals, de dilluns a divendres

CATEGORIA: Tècnic de Grau Mig.

RETRIBUCIÓ: 1.692,92€ bruts mensuals, segons taules salarials Conveni col·lectiu de treball del sector de tallers per a persones amb discapacitat intel·lectual de Catalunya (79000805011995)

UBICACIÓ: Carrer Galícia 191, Mataró

DATA INCORPORACIÓ: maig 2022

DESCRIPCIÓ DEL LLOC DE TREBALL I DEPENDÈNCIA

És la persona que s'encarrega de mantenir el contacte amb les empreses per donar a conèixer l'entitat i els seus serveis. Intenta captar recursos del territori per la entitat, a través dels seus contactes. Aquests recursos poden ser ofertes de treball i/o pràctiques per a persones amb DI, contractació de serveis productius del Centre Especial de Treball, i qualsevol oportunitat de patrocini o esponsorització per a la nostra entitat.

FUNCIONS

1. Identificar, captar i fidelitzar empreses del territori afavorint el contacte empresarial que permeti generar llocs de treball i pràctiques pels usuaris del Servei de Formació i Inserció laboral (SEFI) i al CEO del Maresme.
2. Difondre la missió de la nostra entitat i els serveis que ofereix.
3. Fidelitzar els clients treballant de forma personalitzada amb ells, identificant les seves necessitats, i donant una resposta de qualitat.
4. Proporcionar informació sobre aspectes legals a les empreses relacionats amb la RSC i el compliment de la Llei General de les persones amb discapacitat (anteriorment LISMI)
5. Crear una xarxa de contactes de clients del Maresme i comarques limítrofes, i gestionar l'agenda de forma eficaç i eficient.
6. Cercar aliances per desenvolupar actuacions de sensibilització empresarial en el territori.
7. Coordinar-se amb la resta de l'equip de comercial.

PERFIL SOL·LICITAT

FORMACIÓ:

- Titulació de CFGS o Grau vinculada a l'àmbit social i/o empresarial.

A VALORAR:

- Coneixements en màrqueting digital i noves tecnologies.
- Expert en l'àmbit de les vendes.
- Formacions complementàries vinculades al perfil laboral

EXPERIÈNCIA VALORABLE:

- Treballs anteriors en el sector comercial i de les vendes, ja sigui en l'àmbit empresarial com social.
- Acostumat al tracte i als contactes empresarials
- Coneixements informàtics
- Coneixement de l'entitat
- Coneixedor del teixit empresarial del Maresme
- Vincles amb entitats del tercer sector

ALTRES: Imprescindible disposar de carnet de conduir, vehicle propi i smartphone.

COMPETÈNCIES

- Persona resolutiva, amb capacitat de planificació i organització
- Habilitats de comunicació i per la relació interpersonal, inspirar confiança.
- Agilitat en la gestió de demandes i ofertes.
- Facilitat per crear xarxa de contactes, capacitat negociadora.
- Capacitat d'observació i d'anticipació als problemes, discreció.
- Entusiasme, predisposició a adquirir els coneixements legals associats a aquest àmbit.
- Capacitat per la gestió documental i administrativa del programa assignat
- Domini eines informàtiques (Excel, CRM,...) així com facilitat amb les eines de màrqueting digital.
- Bona presència, representarà a la Fundació el Maresme.
- Motivació envers el nostre col·lectiu i la nostra entitat, saber transmetre els seus valors.
- Predisposició a atendre necessitats dels diferents serveis laborals. Adaptació al canvi, polivalència.
- Treball en equip multidisciplinar cooperatiu.
- Coneixedor/a de la realitat socioeconòmica del Maresme.

PROCÈS DE SELECCIÓ

Les persones interessades han de enviar un correu electrònic indicant a l'assumpte la referència **PI/2214 Prospecció laboral** i a l'atenció d' en Pere Romano al correu electrònic vulltreballar@fundacionmaresme.cat exposant la seva candidatura i adjuntant el currículum actualitzat **abans de l'1 de maig inclòs.**